

經濟科好書推介

《窮查理的普通常識》

出版社：商業周刊

國際書號 (ISBN) : 9789867778574

作者：查理·蒙格 Charles T. Munger



作者介紹：

查理·蒙格是著名投資大師巴菲特的合夥人，相較於巴菲特的高調，蒙格比較少在媒體上曝光，外界對波克夏的焦點也就聚焦在巴菲特身上，但其實蒙格跟巴菲特是比肩的投資合夥人，在投資決策上兩人經常相互討論，甚至互有不同想法而起爭執。

內容簡介：

此書收集他多年來的演講稿，描寫他對於商業管理、價直投資、處世之道、心理學等等的心得精華，雖然名氣不如巴菲特（因為他相當低調），但對於知識汲取的廣度、深度並不在巴菲特之下，而這也是他投資理論的基礎。

推介原因：

蒙格在書中經常提到「跨領域思考」及「鐵鎚人症候群」。蒙格認為「社會上沒有一個問題是可以用單一領域的知識解決的」，所謂鐵鎚人症候群指的是「在手裡拿著鐵鎚的人眼中，世界就像是一根釘子」，講白一點就是頑固、死板、不知變通，這是非常致命的，就像我們在挑選股票，財金背景的人注重基本面、技術面，理工科可能看產業前景，企管所可能著重在管理風格、公司形象等…，就像瞎子摸象，每個人都對，但也都錯。

要解決鐵鎚人症候群的方法就是培養跨領域思考的能力，而這個能力可以透過廣泛閱讀、參加不同活動及跟不同領域優秀的人士交流來發展，就像蒙格最崇拜的對象一班傑明·富蘭克林，他在各領域都有亮眼的成績，他是經濟學者、政治家、科學家也

是作家，多重身分且在各領域都非常成功，正是因為他的思想、知識並沒有被單一領域侷限住，謙虛、不斷學習、勤奮的人格特質讓他在不同角色上都能扮演得相當出色，角色轉換沒有想像中困難，上一個角色累積的經驗會帶到下一個領域中，並不是換一個角色就重頭來過。

大家應該也有過類似學習經驗，當學會 A 技能後再去學 B 技能速度會快很多，一是因為我們掌握了學習的方法，二是在遇到難題時能用不同領域的方法去解決。

最後關於投資部分，蒙格主張價值投資，所謂價值投資就是找出價值被低估的公司，當一間公司的股價比它的價值還低就產生了投資價值，投資人可以用便宜的價格買進該公司，等到股價反應公司價值後再賣出，這也是巴菲特的投資哲學。

此外，巴菲特跟蒙格不投資他們不懂的東西，就算那筆投資看起來非常吸引人，提供很高的報酬率，他們也不會投資，因為他們很清楚自己的能力圈，他們知道跨出能力圈沒辦法客觀評估投資，所以他們的投資只分為三類：可以投資、不能投資及太難理解。

不只在投資上，在生活或工作上也是，了解自己的能力範圍非常重要，不做能力範圍以外的保證，可以就是可以，不行就是不行，很多人因為對自己的能力過度樂觀而去做了超出自己能力範圍外的事情，失敗也是理所當然，但這並不代表不去突破，而是了解自己的能力及，在面對重要決策時才能夠知道這是不是超出自己的能力範圍，如果超出了，失敗的機率是否可以承受。